



Delinea

Delinea Partner Program - EMEA et APAC

Rejoignez Delinea, leader des solutions de sécurité et de la gestion des accès à privilèges, pour booster vos ventes et revenus.

Avec plus de 180 000 administrateurs IT utilisant notre logiciel dans le monde entier, la demande quant à nos produits est en constante croissance et nous sommes à la recherche de partenaires engagés pour vendre, gérer et étendre nos solutions de gestion des accès à privilèges. Boostez vos ventes et votre part de marché en offrant à vos clients les meilleures solutions pour résoudre les défis de l'entreprise cruciaux que sont la gestion et de la protection des identifiants et mots de passe privilégiés. Très faciles à utiliser et rapides à déployer, les solutions Delinea seront bientôt indispensables à vos clients.

✓ Pourquoi devenir un partenaire Delinea ?

- Aidez vos clients à relever leurs défis de cybersécurité avec des solutions de gestion des accès à privilèges (PAM) leader du marché.
- Augmentez votre base de revenus – vendez plus de solutions avec des marges conséquentes tout en positionnant votre entreprise de manière à ce qu'elle vende des services et implémentations supplémentaires.
- Le portail partenaires Delinea avec ses supports de formation, de vente et marketing à la demande.

✓ Nous vous rendons la tâche encore plus facile.

- Le marché des produits de gestion des accès à privilèges (PAM) croît rapidement et dans le monde entier.
- Les solutions de Delinea sont plus simples et rapides à mettre en place que leurs homologues du marché.
- Elles existent comme solutions sur site ou dans le cloud.
- Des licences d'essai et de démonstration sont disponibles pour voir et tester le logiciel Delinea.
- Utilisez nos modèles de bonnes pratiques pour résoudre rapidement les problèmes de vos clients.

Tirez parti de campagnes marketing clés en main.

Utilisez des campagnes marketing prêtes à l'emploi pour engager et informer de potentiels nouveaux clients.

Formez vos clients sur la différence entre un coffre-fort virtuel pour les mots de passe et une solution PAM complète.

Montrez à vos clients comment une solution PAM peut les aider à réduire les risques et à mieux protéger leur surface d'attaque.

Choisissez le partenariat qui vous correspond le mieux.

Rejoignez-nous et vendez les meilleurs outils de gestion des accès à privilèges d'entreprise.

- Vendez-vous déjà des solutions de conformité, de sécurité IT et d'infrastructure IT de niveau entreprise ?
- Proposez-vous des logiciels/matériels complémentaires ?
- Proposez-vous des services professionnels liés à la sécurité IT ?
- Avez-vous une base de clients existante ayant besoin d'outils de gestion des accès à privilèges et des identités ?

Si la réponse à deux de ces questions est oui, alors nous aimerions travailler avec vous. Découvrons ensemble le type de partenariat qui correspond le mieux à votre entreprise.

✔ **Revendeur agréé ou revendeur certifié Delinea**

Les revendeurs à valeur ajoutée peuvent bénéficier de notre très profitable modèle de vente en partenariat avec un cycle de vente rapide et prévisible. Les revendeurs bénéficient de remises importantes sur les marges, de formations variées, d'un accès à un portail partenaires riche en ressources, à un fonds de co-marketing et à un programme de récompense lucratif.

✔ **Partenaires technologiques Delinea**

Nous savons à quel point il est important pour les fournisseurs technologiques d'être capables d'intégrer étroitement la gestion des accès à privilèges dans l'écosystème technologique de sécurité et IT global de leurs clients. Le logiciel Delinea fournit une expérience sans faille à vos clients avec des capacités API robustes et une intégration immédiate pour assurer l'interopérabilité dès le premier jour.

Grâce à l'accès à des logiciels experts et à des ressources techniques pour l'assistance à l'intégration, à la formation technique et commerciale, ainsi qu'au co-marketing, vous gagnerez une part du marché PAM en plein essor.

✔ **Partenaires conseillers de confiance Delinea**

Le Delinea Trusted Advisor Program est une belle opportunité pour les consultants considérés comme dignes de confiance par leurs clients mais ne pouvant pas prétendre devenir un partenaire revendeur de Delinea. Le consultant peut choisir son niveau d'engagement mais, dans l'idéal, il travaille avec Delinea et le client tout au long du cycle de vente jusqu'à la conclusion du contrat.

Éléments clés du programme partenaires

- Enregistrement des opportunités et protection des marges
- Portail partenaires Delinea
- Formation technique et commerciale
- Ressources de vente et marketing
- Assistance pour la génération de prospects

Et, en fonction du niveau de partenariat:

- Formation technique en classe
- Formation pour les consultants certifiés
- Responsable de partenaire dédié



Devenez partenaire
dès aujourd'hui !

delinea.com/partners/partner-application

	Revendeur agréé	Revendeur certifié	Partenaire technologique	Conseiller de confiance
AVANTAGES DU PROGRAMME				
ASSISTANCE COMMERCIALE				
Accès au portail partenaires	✓	✓	✓	✓
Logiciel NFR (pour les démos et tests uniquement)	50 % de remise	GRATUIT	GRATUIT	
Logiciel à usage interne (production, pas pour les démos)	50 % de remise	50 % de remise	50 % de remise	
Assistance et outils de vente	✓	✓	✓	✓
Responsable de partenaire		✓	✓	
Accès au programme MSP		✓		
ASSISTANCE MARKETING				
Distribution de prospects éligibles		✓		
Assistance et outils marketing	✓	✓	✓	
Assistance et co-marketing		✓	✓	
Événements webinaires personnalisés		✓	✓	
Fonds marketing		Éligible	Éligible	
Liste dans le Répertoire partenaires sur www.delinea.com	✓	✓		
ASSISTANCE ENTREPRISE				
Briefing de direction		✓		
Enregistrement des opportunités et protection des marges	✓	✓		✓
Assistance prévente et technique		✓		
FORMATION				
Formation technique et commerciale en ligne	✓	✓	✓	✓
Formation commerciale en ligne		Éligible	Éligible	
Formation technique personnalisée		Éligible	Éligible	
CONDITIONS DU PROGRAMME				
CERTIFICATION				
Certification en vente	1 rep. commercial	2 rep. commerciaux	1 rep. commercial	dépend de l'approche de conseil
Certification d'ingénieur commercial	1 ingénieur*	2 ingénieurs*	1 ingénieur*	dépend de l'approche de conseil
Certification administrateur de serveur secret		1 ingénieur		dépend de l'approche de conseil
CONDITIONS RELATIVES AUX ENTREPRISES				
Fournir des démos produit	✓	✓	✓	
Revenus Delinea annuels	175 000 \$	350 000 \$		
Nombre de contrats conclus par année	6 - 10	>10		
Business plan		✓		
Évaluations trimestrielles		✓	✓	
Coûts de participation	0 \$	0 \$	5 000 \$	
Canal d'achat principal	via la distribution**	via la distribution**		

* ne peuvent pas être les mêmes personnes que les rep. commerciaux certifiés ** S'applique à tous les territoires où Delinea possède un distributeur

Delinea

Delinea est un fournisseur majeur de solutions de gestion des accès à privilèges (PAM) qui rendent la sécurité sans faille pour les entreprises modernes et hybrides. Nos solutions permettent aux organisations de sécuriser les données critiques, les appareils, le code et l'infrastructure cloud pour réduire les risques, assurer la conformité et simplifier la sécurité. Delinea supprime la complexité et définit les limites de l'accès pour des milliers de clients dans le monde entier, dont plus de la moitié des entreprises du classement Fortune 100. Nos clients vont des PME aux plus grandes institutions financières, agences de renseignement et entreprises d'infrastructures critiques du monde. delinea.com